

Grupo Seb adopta el modelo de pago por uso en 'storage'

El Grupo Seb, propietario de marcas como Rowenta, Tefal, Krups o Moulinex que vende cuatro productos por segundo en el mundo, ha renovado su modelo de almacenamiento de datos, decidiéndose por la modalidad de pago por uso propuesta por HP, lo que le permite disponer de una capacidad variable en función de sus necesidades.

Centrándose en el caso de Moulinex, Pedro Carrillo, responsable de Sistemas y Comunicaciones de Groupe Seb Ibérica, explica que "cuando se consumó la integración de Moulinex en el Grupo Seb, se produjo la convergencia de tecnologías y entornos". Entonces, "se migró de un entorno Novell como servidor de ficheros, Lotus Notes como servidor de correo/Groupware y Oracle como data warehouse a un entorno basado casi al 100 por cien en Microsoft (Windows 2000 AD, Exchange, SQL, Sharepoint)", indica el directivo, quien especifica que el nuevo servicio entró en operatividad a mediados de 2003. Carrillo asegura que tal migración se desarrolló a la vez que se renovaban los servidores, un cambio que "consistió en sustituir un conjunto de equipos en pedestal por un rack doble con una granja de 15 servidores (DL580, DL360 y DL320), más la SAN para conectar aquellos con el subsistema mediante un conmutador, y una librería SDLT para las copias".

Previamente a la fusión, según comenta Carrillo, "el almacenamiento en Moulinex España era interno y propio de cada máquina (HP9000, AS400 y servidores Intel) y el sistema de copias estaba distribuido entre todos los servidores; la gestión de la infraestructura, por su parte, estaba relativamente descentralizada y teníamos libertad para elegir la composición del entorno y la forma de implementarlo".

En total, según ha explicado Carrillo a COMPUTING España, "son alrededor de 300



los usuarios que acceden a los distintos servidores del rack, tanto desde las siete sedes de la compañía en la península como por parte de la fuerza de ventas, un total de 77 personas que se desplaza por la geografía nacional".

El contrato, que tiene una duración de tres años, supone una cuota mensual de 2.800 euros, siempre que el espacio de almacenamiento se mantenga en los límites pactados, ya que a medida que éste se incrementa también lo hace el precio a pagar. La instalación se ha llevado a cabo por tres profesionales del departamento de sistemas del Groupe Seb Ibérica y de su partner Infogroup Sistemas.

Finalmente el directivo ha explicado que el interés por esta solución vino más por la vertiente técnica que económica. "Viendo la evolución de los diferentes servidores supimos que era difícil prever el crecimiento de las necesidades de espacio para las diferentes aplicaciones. La posibilidad de disponer de un espacio compartido y asignable dinámicamente a cada servidor nos condujo a valorar la compra de la SAN". En paralelo, "nuestra política en los últimos años ha sido adquirir los servidores en 'renting' como forma de aplazar el pago; obtener ventajas fiscales al convertir inversión en gasto y obligarnos a renovar la tecnología al final del contrato, normalmente cuando el material queda obsoleto", indica.